

USA ROUND TABLE

13. Juni 2019

9:30 bis 12:00 Uhr

Herrengasse 13 | 1010 Wien

WAS SIE ERWARTET

Die USA sind nicht nur die größte, sondern auch eine der innovativsten Volkswirtschaften der Welt und mit Abstand der wichtigste Handelspartner Niederösterreichs außerhalb Europas. Die US-Infrastruktur steht vor der größten Modernisierungswelle ihrer Geschichte. Bis zu zwei Milliarden US-Dollar sollen in die Erweiterung und Erneuerung von Straße, Schiene, Wasser & Kanalisation sowie Breitband-Internet fließen. Die Sektoren, die am meisten davon profitieren werden, sind Logistik, Telekommunikation, Landwirtschaft & Produktion sowie Gebäudetechnologie und Immobilien. Der Boom in der Bauwirtschaft bringt Chancen für europäische Zulieferbetriebe von intelligenten und energieeffizienten Bautechnologien.

Tauschen Sie sich mit Unternehmen aus, die in den USA schon (erste) Erfahrungen gesammelt haben. Erhalten Sie Infos zu den Basic Do's & Don'ts, zu Strategie & Umsetzung mit Fokus auf Business Development, zu Kosten & Zeitbedarf, sowie zu den Markteintrittsformen, ob klassischer Export, die US-Marktbearbeitung über Distributoren oder die Gründung einer eigenen Niederlassung.

Sprechen Sie mit uns, wie wir Ihr spezifisches Market Entry-Package, so schnüren, dass Sie bald Ihre US-Success-Story schreiben.

Am Round Table u.a. mit dabei

Gregor Vogrin, GCI Management und ecoplus International-Partner für die USA. Seit über sieben Jahren lebt und arbeitet Gregor Vogrin in den USA. Er unterstützt (nieder-)österreichische Unternehmen beim Markteintritt und -aufbau.

Susanne Brucha, Brucha Paneele (Wand/Dach/Kühlraum). Weltweit vertreten, startete Brucha 2018 auch in den USA erfolgreich durch. Den Markteinstieg ermöglichte ein erstes Referenzprojekt mit einem Kunden aus „Good Old Europe“.

Lucas Scheiber, ms.GIS (digitale Infrastruktur). Mit dem Know-how für Digitalisierung von Straßenbeschaffenheiten gewann ms.GIS einst sein erstes Pilotprojekt in den USA. Für die Metropole San Francisco gingen die Niederösterreicher kräftig in Vorleistung, um in weiterer Folge mit ihrem Software-as-a-Service-Angebot den gesamten US-Markt zu bedienen.

Martin Schreiblehner, Kustec (Kälte- und Systemtechnik). Mit einer hoch energieeffizienten Technologie für Wasserstoffprojekte erobert Kustec jedes Jahr neue Märkte. Auch in den USA war eine strategische Allianz mit einem Industriekunden der Schlüssel zum Erfolg.



KONTAKT

Michael Ecker
Exportberatung ecoplus International

Tel: 02742 9000-19718
m.ecker@ecoplus.at

REGISTRIERUNG

oder per E-Mail:
internationalisierung@ecoplus.at

Anmeldeschluss: 6. Juni 2019
begrenzte Teilnahme

